Über uns:

Die A/S Logcare GmbH wurde 2009 in Gersthofen, unserem heutigen Hauptsitz, gegründet. 2014 kam eine zweite Niederlassung in Kirchheim unter Teck bei Stuttgart hinzu und seit 2021 freuen wir uns über eine weitere Geschäftsstelle in Neu-Ulm.

Als mittelständischer Personaldienstleister beschäftigen wir rund 150 Mitarbeiter und legen sehr viel Wert auf den persönlichen Kontakt mit unseren Mitarbeitern, denn Offenheit und Ehrlichkeit sind unsere Grundprinzipien.

Vertriebsingenieur (m/w/d)

(5926)

Standort: Vierkirchen Anstellungsart(en): Vollzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Dein neuer Job:

Deine berufliche Zukunft liegt genau in Deiner Hand. Bist Du bereit? Dann lass uns loslegen...

Wir haben genau den richtigen Job für Dich:

Vertriebsingenieur / Sales Engineer (m/w/d)

Unser Angebot für dich als Vertriebsingenieur (m/w/d):

- **Extrazahlungen: Weihnachts- und Urlaubsgeld**
- Abschlagszahlungen möglich
- **Einen unbefristeten Arbeitsvertrag**
- Gute Übernahmechancen
- **Persönliche und kompetente Beratung durch unser Team**

Dein Profil:

- **Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Verfahrenstechnik oder eine vergleichbare Qualifikation.**
- Du bringst mehrjährige Berufserfahrung in der Projektbearbeitung mit, idealerweise im Bereich erklärungsbedürftiger Investitionsgüter.
- **Erfahrungen im technischen Vertrieb sind von Vorteil.**
- Du kannst technische Spezifikationen und Zeichnungen sicher verstehen und beurteilen.
- **Du arbeitest selbstständig, strukturiert und lösungsorientiert.**
- Du bist teamfähig, kommunikativ und hast ein ausgeprägtes analytisches Denkvermögen.
- **Du verfügst über sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.**
- Du bist sicher im Umgang mit MS Office, insbesondere Word, Excel und PowerPoint.
- **Du hast eine ausgeprägte Kunden- und Ergebnisorientierung.**

- Du bringst eine moderate Reisebereitschaft mit, auch für internationale Einsätze.

Deine Aufgaben:

- **Internationaler Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter als auch fachliche Vertriebsunterstützung der weltweiten Andritz Standorte**
- Projektbearbeitung von der Anfrage bis zum Vertragsabschluss
- **Akquisition neuer Kunden und Märkte und kontinuierliche Betreuung bestehender Kunden**
- Koordinator zwischen Kunden/Außendienstmitarbeitern und den internen Abteilungen wie Engineering, Kalkulation und Logistik
- **Prüfung von Anfragen und Kundenspezifikationen unter Einbindung der technischen und kaufmännischen Abteilungen und Erstellung der daraus resultierenden Deviation List**
- Erstellen von Kundenangeboten/Kalkulationen und ständige Optimierung des hauseigenen Tools zur automatischen Erstellung von Angeboten
- **Erstellung von Projektdokumenten (z.B. R&I Fließschemata, Aufstellpläne, Process Flow Diagrams) mit Unterstützung der Fachabteilungen**
- Sicherstellung der verfahrenstechnischen Auslegung bei verfahrenstechnischer Garantie mit Unterstützung der Fachabteilungen
- **Mitwirkung bei der Festlegung von verfahrenstechnischen Standardapparaten/-anlagen sowie deren Einsatzkriterien und –grenzen im Produktmanagementteam**

Wir bieten:

- ein freundliches und überdurchschnittlich engagiertes Team, das Sie in allen Lebenslagen unterstützt
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- faire Bezahlung **aller** geleisteten Arbeitsstunden

Kontaktdaten für Stellenanzeige

René Wieser

0821/999 674 20
Otto-Hahn-Straße 2
86368 Gersthofen

bewerbung-gersthofen@aslogcare.de